

Die FiNet – Gute Gründe für eine nachhaltige Zusammenarbeit

Der persönliche Maklerpool für erfolgreiche Versicherungs- und Finanzmakler

Zielgruppen: Mediziner- und Akademikerberater, Financial Planer, professionelle Investmentberater; alle mit langjähriger Berufserfahrung und hohem Anspruch an die Beratungsqualität

Umfassendes Produkt- und Dienstleistungsangebot in allen Versicherungssparten, im Bereich Finanzierungen und Bausparen sowie im Investment- und Beteiligungsgeschäft

Vermögensverwaltung und unabhängiges Haftungsdach über FiNet Asset Management AG, einem Institut mit § 32-KWG-Lizenz

Individuelle fachliche Unterstützung in allen Sparten

Breite Auswahl an Vergleichs- und Beratungsprogrammen zu hervorragenden Konditionen

Marktführendes Angebot für die Kunden- und Vertragsverwaltung, einschließlich Pflege der Vertragsdaten und Hinterlegung der eingescannten Vertragsdokumente

Bestmögliche Unterstützung für alle Formen von Bestandsübertragungen

Netzwerk mit langjährig berufserfahrenen, sehr gut ausgebildeten und qualifizierten Versicherungs- und Finanzmaklern, mit vielfältigen Möglichkeiten für fachlichen und persönlichen Austausch

Umfassende Möglichkeiten der Aus- und Weiterbildung, auch in Kooperationen mit EBS, DMA und health care akademie

Größenmerkmale (2009): Courtageumsatz € 23 Mio., 430 Partner, 55 Mitarbeiter

Hohes Eigenkapital und transparentes Geschäftsmodell, darüber hinaus sind die Courtagen des Partners im Insolvenzfall des Pools abgesichert

Seit mehr als 10 Jahren Aktiengesellschaft im Eigentum der angeschlossenen Partner und Mitarbeiter

Hohe Transparenz des unternehmerischen Handelns durch regelmäßige Geschäftsberichte und Veröffentlichungen

Von Assekurata mit „sehr gut“ im Maklerpoolrating 2009 bewertet

Umfassender Kunden- und Vertragsschutz sowie bestmögliche Regelungen beim Ausscheiden eines Partners